

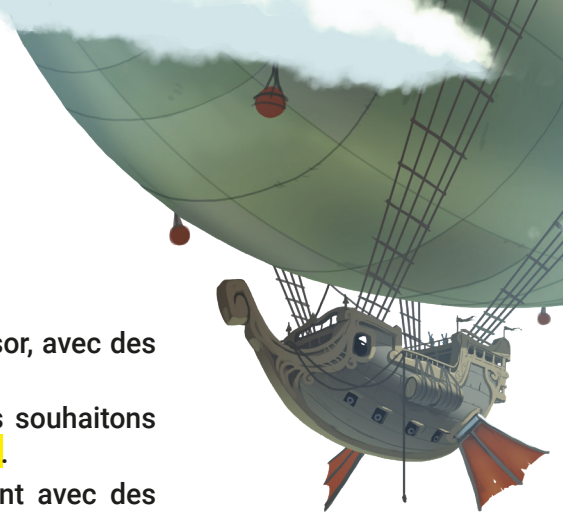
IELLO RECRUTE

NOUS AVONS BESOIN DE VOUS !

IELLO est un éditeur et distributeur de jeux de société français en plein essor, avec des best-sellers traduits et distribués dans de nombreux pays.

Nous poursuivons un plan de développement ambitieux dans lequel nous souhaitons vous associer en tant que **COMMERCIAL – TÉLÉPROSPECTEUR (H/F)**.

Rejoindre IELLO, c'est la garantie de plonger dans un univers passionnant avec des équipes dynamiques, à l'écoute des évolutions du marché du jeu.



MISSIONS

Rattaché(e) au pôle commercial et sous la supervision du Directeur Commercial, vos missions porteront sur :

- **Effectuer les campagnes de précommandes** ;
- **Saisir les commandes reçues** ;
- **Solliciter les clients** composants son secteur professionnel pour qu'ils passent commande ;
- **Veiller à ce que son secteur professionnel soit entretenu et se développe** (vérification de la fréquence des commandes passées par client et par produit, rappel des clients ayant une fréquence de commande irrégulière ou faible, etc.) ;
- **Prospecter** (prospection par appels téléphoniques, envoi de courriers et de catalogues si besoin, créations des nouveaux comptes...) afin d'accroître le nombre de clients composant son secteur professionnel ;
- **Accompagner les prospects** dans leurs démarches d'ouverture de compte ;
- **Aboutir à ce que les nouveaux comptes et/ou prospects passent commande** ;
- **Se tenir en permanence informée** sur les produits composant le catalogue IELLO ;
- **Transmettre à la Direction et à ses collaborateurs toutes les informations utiles et pertinentes** sur la concurrence, l'état du marché, etc. ;
- **Participation aux salons professionnels** organisés par nos clients ou par IELLO.

PROFIL RECHERCHÉ

- **Autonome** ;
- **Organisé, rigoureux et méthodique** ;
- **Persévérant** ;
- **Excellent relationnel**, avec sens de la diplomatie et tact.
- **Maîtrise de la suite Office** (Word, Excel...) ;
- **La connaissance de la suite SAGE** (gestion) est un atout.

FORMATION

- Formation commerciale **Bac +2 minimum**
- **Expérience requise de 2 ans** sur un poste comparable

CONDITIONS DE TRAVAIL

- Poste basé à **Heillecourt** (54). Pas de télétravail.
- **CDI, temps plein** (35 heures).
- **Quelques courts déplacements** à prévoir par an.
- Une **formation sur les produits IELLO** est assurée en interne.
- Rémunération : **Fixe + variable selon le chiffre d'affaires réalisé**.

**POUR POSTULER, MERCI D'ENVOYER CV
ET LETTRE DE MOTIVATION À L'ATTENTION DE ERWAN :**
ERWAN.BOYON@IELLO.FR

